

emas

.....
достижение

.....
лидерства

.....
на

.....
мегарынках

.....
евразии



Мир emas: 4 мегарынка на евразийском континенте

Три из них, Россия, Индия и Китай – быстро развиваются. Четвертый – Евросоюз, рынок сложившийся, но продолжающий расширяться, выходя на рынки стран Восточной и Юго-восточной Европы.

Каждый из мегарынков имеет огромный потенциал и благоприятные перспективы для развития взаимовыгодного бизнеса, появлению новых возможностей для создания материальных ценностей и новых рабочих мест на континентах Европы и Азии, которые находятся на стыке и имеют долгую историю торговых и культурных взаимоотношений.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) и обмен знаниями и технологиями между четырьмя мегарынками будут той движущей силой, которая приведет к дальнейшему их росту.



На этих мегарынках мы успешно работаем более 15 лет.

Почему emas?

Вы хотите стать лидером на евразийских мегарынках?

Мы поможем Вам выйти на многообещающие и быстро растущие рынки и будем работать с Вами в команде, чтобы Вы смогли добиться успеха. Мы практики!

Вам нужны надежные партнеры для экспансии бизнеса в Индии, Китае, странах Евросоюза? Новые рынки сбыта и надежные поставщики для вашего производства?

Мы поможем Вам их найти!

Вам нужны инвестиции, инновации и квалифицированные кадры? Заключить эффективную сделку

Мы знаем как это сделать!

Вы хотите купить активы, перспективное предприятие в другой стране или создать бизнес?

Мы проведем обзор рынка, предложим варианты в отобранном сегменте, подскажем лучшие виды инвестиций и правильный подход.

Вам трудно решить одну из главных задач - различие менталитетов в межкультурном контексте и найти общий язык с бизнес-партнерами других стран?

Мы знаем правила игры, законодательную базу и бизнес-этикет. Нам доверяют бизнес-лидеры в Китае, в Индии, России и в странах Евросоюза.

Наши принципы

- Мы ориентированы на то, чтобы наши корпоративные и государственные клиенты получили преимущество над конкурентами.
- Мы учитываем потребности клиента и решаем разнообразные задачи, чтобы после завершения проекта заказчик получил возможность развиваться дальше самостоятельно.
- Наше участие поможет нашим клиентам решить конкретные задачи и осуществить эффективную стратегию совместно с подходящими партнерами, подобранными нами.
- Для тех клиентов, которые уже находятся на мегарынке, мы участвуем в корректировке их стратегии, пересмотра альянсов и укреплении позиций на рынке.

Главное условие успеха – выбор правильной стратегии и формирование успешных альянсов!

О нашей компании

- Компания **emas** была создана Доктором Паулем Фишером в 1997 году, в результате реорганизации компании FCI–Fischer Consultants International, одной из первых консалтинговых компаний, основанной Доктором Альбрехтом Фишером в 1966 году. Название сложилось из первых букв английских терминов, определяющих основные направления ее деятельности
 - **E** - emerging **M** - markets : развивающиеся рынки
 - **A** - advisory **S** - services : консультационные услуги.
- С момента создания компании мы предвидели, что будущее развитие экономики принадлежит растущим мегарынкам (Индия, Китай и Россия). В середине восьмидесятых годов, когда мы начали осуществлять первые проекты, немногие компании и консультанты предсказали перспективы этих рынков, а тем более возможную взаимосвязь между экономиками этих стран. Но доктор Фишер был уверен именно в таком развитии и поэтому основал **emas**.
- Мы были одними из первых. За годы своего существования мы реализовали около ста инвестиционных проектов. Сегодня к нам обращаются не только европейские лидеры рынка, а также представители лидирующих предприятий Индии, Китая и России.
- Приоритетом нашего направления является соединение технологической базы стран Евросоюза с потенциалом роста других регионов Евразии.
- За годы своего существования мы собрали коллективы профессионалов, обладающие необходимыми контактами и знаниями о деловом обороте, менталитете, законодательной базе и культуре страны.
- Наша цель – используя наши знания и связи оказать всемерное содействие и усилить преимущества наших клиентов, помочь им стать лидерами.

**Наш опыт – это гарантия для Вашего успеха.
Мы продолжаем совершенствоваться с каждым новым проектом.**

Преимущества для Вас, наших клиентов

Мы сочетаем три важных фактора в реализации поставленных задач:

Конкретика

- Предоставление вариантов перспективных партнеров/инвесторов.
- Прямые контакты с руководителями и владельцами компаний, принимающих решения.

Концепция

- Разработка системного подхода к расширению бизнеса и реализации сделок.
- Определение долгосрочной стратегии для достижения лидерства.

Скорость

- Сбор стратегической информации в необходимом объеме для каждого конкретного случая.
- Быстрая реализация проектов.

С нами Вы получите уникальные возможности:

- Возможность одновременной оперативной работы на мегарынках России, Индии, Китая и Евросоюза.
- Команды профессионалов в каждой из стран с обширным опытом работы на международном уровне и необходимыми знаниями местных условий и тенденций.
- Доступ к руководству лидирующих компаний и государственных структур, определяющих инвестиционную политику, налаженный за 15-летнее присутствие на этих мегарынках.
- Обширные знания и информационная база о возможных моделях партнерства и вариантах инвестирования (опубликован ряд книг и статей по данной тематике, в том числе и на русском языке).
- Мы оценим уровень истинной эффективности стратегических партнеров и топ менеджеров.
- Мы подберем для Вас лучших аудиторов и юристов, пригласим дивелоперов, проконтролируем строителей и поставщиков и т.д.
- Мы не оставим Вас и в период преодоления возможных трудностей во время интеграции.

Мы вместе с нашими клиентами всегда найдем оптимальный путь от концепции к реализации.

Наши услуги

Мы сосредоточены на следующих направлениях:

А. Услуги для предприятий

- **Анализ и стратегия:**

- Проводим аудит готовности и соответствия заказчика условиям мегарынка.
- Собираем информацию и проводим обзор рынка.
- Совместно с заказчиком осуществляем визиты в подобранные нами компании.
- Проверяем потенциальных партнеров и намечаем варианты решений поставленных стратегических задач.

- **Расширение бизнеса:**

- Привлекаем ключевых покупателей/поставщиков для наших клиентов.
- Лоббируем интересы клиентов в закрытых и открытых тендерах.
- Определяем самые выгодные каналы дистрибуции.
- Выстраиваем положительный имидж при помощи эффективных систем коммуникаций.

- **Инвестирование:**

- Стратегические инвестиции (greenfield-проекты; альянсы; слияние и приобретение).
- Финансовые инвестиции (покупка долей предприятия).
- Поиск и отбор партнеров.

В. Услуги для общественных и государственных структур

- **Продвижение ПИИ:**

- Стратегия и концепция для поиска потенциальных инвесторов.
- Формирование интереса и доверия у инвестора.
- Сопровождение клиентов в течение инвестиционных проектов.

- **Маркетинг и коммуникации:**

- Коммуникационная имидж-стратегия.
- Организация круглых столов с руководством компаний-инвесторов.
- Инициирование и продвижение международных соглашений.

- **Поддержка ПИИ проектов:**

- Определение целей, задач и условий проекта.
- Лоббирование интересов клиентов.
- Поддержка в переговорном процессе.

Ваши действия для оптимального результата.

О наших некоторых клиентах

Бизнес-клиенты:

BMW, Германия
Burgmann, Германия
Claas, Германия
CRH, Ирландия
Dalian Innovation, Китай
Darsil, Россия
Daltec, Китай
Delong, Китай
Develey, Германия
ESW, Австрия
Finmeccanica, Италия
Freudenberg, Германия
Geberit, Швейцария
Hochland, Германия
Impregilo, Италия
Innospec, Англия
Iskra, Словения
Kaltenberg, Германия
KCA Deutag, Англия
Lehui, Китай
Liebherr, Германия
MAN, Германия
Mapei, Италия
Melvo, Германия
Palfinger, Австрия
Plastic Omnium, Франция
Rehm, Германия
San Michele, Италия
Siemens, Германия
Sistema, Россия
SKF, Швеция
Slavich, Россия
Strabag, Австрия
Telecom Italia, Италия
TNK-BP, Россия
Umdasch, Австрия
Urban, Румыния
Wanzl, Германия
Wienerberger, Австрия
Ziemann, Германия

Проекты в России, Индии, Китае
Проекты в России, Индии
Проект в России
Проекты в России, Индии
Проект в Германии
Проект в Китае
Проект в Австрии
Проекты в Австрии, Индии
Проекты в России, Индии, Китае
Проекты в Индии, Китае
Проект в Китае
Проект в России
Проект в России
Проект в России
Проекты в России, Китае
Проект в России
Проект в России
Проекты в России, Индии, Китае
Проекты в Индии
Проект в Китае
Проекты в России, Китае
Проект в Индии
Проект в Индии
Проекты в Индии, Китае
Проекты в России, Индии, Китае
Проекты в Индии, Китае
Проект в Китае
Проект в Китае
Проекты в Австрии, Словении
Проект в Китае
Проект в Индии
Проекты в России, Индии
Проект в России
Проект в Китае
Проект в России
Проект в Индии
Проекты в России, Китае
Проект в Индии
Проекты в Индии, Китае

Государственные и не государственные клиенты:

Европейское космическое агентство	
Европейская комиссия	
Мэрия города Москвы	
Росстат	Россия
Минэкономики	Россия
Торговая палата Германии	
Торговая палата	г. Мюнхен, Германия
Ассоциация промышленников Германии	
Администрация порта	г. Гамбург, Германия
Администрация порта	г. Бремен, Германия
Зона свободной торговли	г. Далянь, Китай
Правительство города Далянь	Китай
Зона Hi-Tech	г. Далянь, Китай
Зона промышленного развития	г. Суджоу, Китай
Мэрия города Пуна	Индия
Правительство Штата Магараштра	Индия
Правительство Штата Андхра Прадеш	Индия
Ассоциация промышленников Италии	
Администрация порта	г. Таррагона, Испания
Администрация порта	г. Барселона, Испания

Нам есть чем гордиться!

Если ваша компания – динамически развивающаяся, обладает инновационными технологиями и имеет хорошую репутацию, мы поможем вам стать лидером на Евразийских мегарынках.



Китай – фабрика мира

Население: 1,3 млрд

ВВП в ППС: 8500 млрд. долларов США (2008г.)

- Экономика занимает второе место в мире.
- Самые высокие темпы роста среди лидирующих Евразийских экономик: ВВП (8–10%), промышленное производство (12–13%), промышленные инвестиции (9–10%).
- В 2002 году Китай обогнал США и занял первое место по уровню притоков ПИИ, в настоящее время Китай получает до 70 млрд. долларов США ежегодно. К 2008 году страна собрала ПИИ- объемы в размере 700 млрд. долларов США.
- Валютный резерв составляет примерно 2 триллиона долларов США, самый крупный запас в мире.
- С 2007 году Китай занимает второе место в мире по экспорту товаров (1,1 триллион долларов США) после Германии. Самый крупный производитель риса, фруктов, мяса, зерна и табака, самое высокое производство в мире стали, цемента, угля, удобрений.



Индия – мировой центр информационных технологий

Население: 1,15 млрд

ВВП в ППС: 4 200 млрд. долларов США (2008г.)

- Индия обогнала Германию в 2002 году и стала четвертой экономикой мира. Темпы роста ВВП высокие (от 7 до 8%), ежегодно растущие валютные резервы (270 миллиардов долларов США в 2008 году).
- Индия – провайдер и мировой центр программного обеспечения, одна из трех стран (кроме США и Японии), которая создала суперкомпьютер, и одна из шести стран, которая может запустить спутники.
- Свыше 100 компаний из списка 500 крупнейших компаний журнала «Fortune» имеют центры по научным исследованиям и опытно-конструкторским разработкам (включая фундаментальные исследования) в Индии.
- Занимает первое место в мире по производству кинофильмов и мотоциклов, второе место по производству цемента, угля и удобрений. Индийская фармацевтическая промышленность занимает четвертое место в мире по производству лекарств. Крупнейший центр по огранке и полировке алмазов: 9 из 10 алмазов проходят через индийское производство.
- Индия предлагает инвестиционные возможности в размере свыше 500 млрд. долларов в различные отрасли экономики в период 2008 - 2013 гг.



Евросоюз – мировая интеллектуальная база

Население: 500 млн

ВВП в ППС: 12 500 млрд. долларов США (2008г.)

- Самый высокий уровень жизни в мире. Единый рынок создал условия для более облегченного формата торговли, т.к. товары, услуги, капитал и люди могут свободно передвигаться через национальные границы. Евросоюз, это сложившийся мегарынок, который продолжает развиваться и расширяться.
- Почти треть компаний из списка 500 крупнейших компаний мира журнала «Fortune» составляют компании, чьи штаб-квартиры размещаются в ЕС.
- Маленький семейный бизнес составляет костяк экономик ЕС. В среднем до 60% от общего оборота предприятий приходится на этот бизнес, он дает 90% рабочих мест, и 50% от экспортного дохода.
- Экономики стран ЕС частично переключились с производства товаров на услуги. Услуги составляют 60% ВВП в четырех крупных странах ЕС: Германии, Франции, Великобритании, Италии. В ЕС сосредоточены самые крупные в мире компании по логистике, туризму, розничной торговле и экологии.
- В ЕС сконцентрированы центры научных исследований в основных областях знаний.



Справка о главе компании

Пауль Фишер много лет занимается осуществлением практических инвестиционных проектов между европейскими странами и растущими мегарынками Китай, Индия и Россия.

- В 1993–1995 гг. участвовал в работе по совершенствованию статистической системы Российской Федерации с целью оптимизации информационной базы для политиков и инвесторов (программа TACIS Европейской Комиссии).
- В 1996–2001 гг. был советником по ПИИ в РФ в рамках программы Министерства экономического развития и сотрудничества Германии.
- В 2002–2008 - советник по ПИИ в Китае г. Дальян.

Защитил диссертацию (на русском языке) на звание доктора экономических наук в Высшей школе экономики. Имеет ученые звания: кандидат наук по международной экономике (Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации), кандидат наук по менеджменту и магистра по международной политике (Сорбонна), магистр по международному праву (Маастрихт). Свободно владеет шестью языками.

Им опубликовано ряд книг:

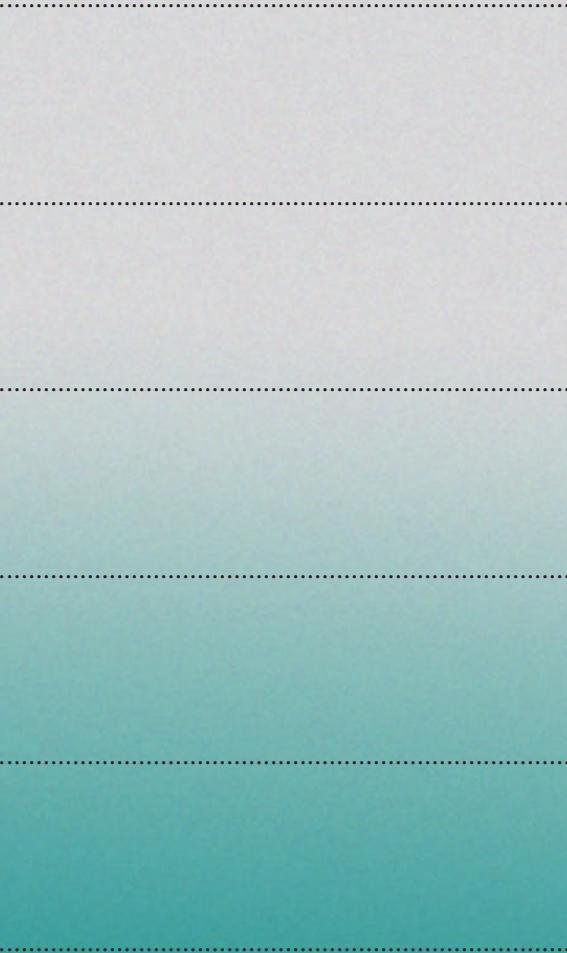
- «Прямые иностранные инвестиции для России: стратегия возрождения промышленности» (1999г.).
- «Привлечение прямых иностранных инвестиций в Россию: 5 шагов к успеху» (2004г.).
- «Растущие мегарынки Евразии: Индия, Китай и Россия. Стратегия корпоративного совершенствования и глобального лидерства» (2009г.).

А так же статей в экономических и бизнес журналах.

“Единственный путь к лидерству на новом рынке – стать одним из ведущих игроков и инвесторов !”

(П.Фишер)





emas

Главный офис:

emas – emerging markets advisory services GmbH

Hauptstrasse 13L

D-85778 Haimhausen/Munich

Germany

Тел.: +49 8133 93 99 40

Факс: +49 8133 93 99 51

E-mail: emas-d@t-online.de

Web: www.emas-eurasia.com